

FÖRSÄLJNINGSTIPS



” Vi satte upp ett tydligt försäljningsmål som alla kämpade för och det gjorde att alla i klassen verkligen arbetade för att nå vårt mål på 20 produkter per elev. Tydliga mål och en bra planering är jätteviktigt”

Linda, säljansvarig förälder.

Planera din försäljning!

Genom att planera och sätta upp tydliga mål kommer ni att lyckas bättre med er försäljning.

- Skriv ner vilka kunder du har tillgång till, till vänster ser du ett av många exempel som finns.
- Använd dig av sociala medier som Instagram, Snapchat eller Facebook för att berätta om dina produkter som du säljer.
- Hjälp varandra i laget eller klassen och få tips på hur du kan sälja dina produkter. Ni är ett team som har ett gemensamt mål, hjälp varandra.
- Förbrukningsprodukter är något som alla använder och köper, dina kunder finns i varje hushåll.
- Ta hjälp av dina föräldrar och deras vänner samt arbetskamrater.
- Kontakta dina släktingar och grannar.
- Var trevlig när du söker upp dina kunder, ett trevligt bemötande är viktigt när du skall sälja något.