#### Hej alla blivande säljare i IBK Köping Pojkar 07

Vårt mål: Att få ihop pengar till att finansiera kommande våra cuper.

Vi har tagit ett beslut om att vi skall sälja kryddpaket och oljor från Spicy Dream. Jag har tagit på mig ansvaret att vara kontaktperson för denna försäljning.

**Försäljningsmål:** Om alla försöker sälja minst 25 pkt var så ger det, 24 familjer x 25 pkt x 27 kr = 16200 kr.

**Så här kommar du igång:** Vi kommer att lägga upp en registreringslänk på vår lagsida/facebookgrupp, eller skicka ut ett mail med en länk som ni följer för att registrera er. När ni gjort detta, har ni startat upp er egen webbshop där ni löpande kan lägga in era beställningar.

Ni får ett "startpaket" bestående av 5 visningspaket, 2 beställningslistor och 1 Spicy Dream bärkasse. Eftersom även dessa paket sen skall delas ut till era kunder, är det viktigt att ni är försiktiga med dem.

## Säljtips:

**Arbetsplatsen -** Ta med visningspaketen och beställningslistan och sälj på er arbetsplats, det brukar vara det allra effektivaste sättet att få en bra försäljning.

**Släkt och vänner -** Ring runt eller maila vänner och bekanta, knacka på hos grannarna det brukar också ge bra försäljning.

**Företag -** Kontakta lokala företag, dessa produkter passar utmärkt till företagspresenter. Kvittomall finns om de vill ha kvitto på inköpet.

**Webbshop** – Dela länken till din webbshop via Facebook, Messenger, mail eller sms så dina kunder själva kan beställa de produkter de vill ha.

### Försäljningsargument:

- Produkterna är i premiumkvalitet
- Ca: 50 % lägre pris än i butik
- Snyggt förpackade passar utmärkt som present/gåva
- Kunden gör en bra affär själv, samtidigt som de stöder en god sak

#### Tidplan:

• 25 september Försäljningstart, ni har då fått era startpaket och beställningslistor.

Se tidsschema i shopen
Senaste dag att klarmarkera era beställningar.

• Vecka 44 Beräknad leveransvecka av slutorder - återkommer med exakt tidpunkt.

Kör hårt! Om vi alla anstränger oss lite extra kommer vi tjäna ihop mycket pengar!

# Ring eller maila mig om något är oklart!

Hälsningar: Stefan Gardh

Telefon: 0735587971

Mail: Stefan.gardh@volvo.com