

Checklista

För dig som ska sälja

Som säljare får du tillgång till en egen webbshop. För att du skall få alla förutsättningar att lyckas med din försäljning och på så vis bidra till att gruppen når sitt mål sammanfattar vi här hur du genomför stegen för att lyckas.

Lycka till!

En till varje familj

Det viktigaste av allt: Registrera dig

För att komma igång med försäljningen och komma åt din personliga ordersida behöver du bara registrera dig i två enkla steg:

1. Fyll i dina uppgifter

- Gruppens kontaktperson bjuder in dig som säljare genom att lägga upp en **registreringslänk** på er lagsida/hemsida/Facebookgrupp eller skicka dig ett mail. **Klicka på länken för att registrera dig!**
- Fyll i dina uppgifter.
- Välj lösenord och bekräfta det.
- Klicka därefter på **Registrera**.

2. Godkänn Samtyckesvillkoren

- Kryssa i att du godkänner våra Samtyckesvillkor som handlar om hur dina personuppgifter sparas i vårt system.
- Klicka på **Skicka**.

Har din familj inte blivit inbjuden till försäljningen än?
Kontakta den som är ansvarig för er försäljning och fråga efter registreringslänken!

Så där, ja! Välkommen till din ordersida! Nu är det bara att lägga in beställningar och dela Webbhoppen så att alla som vill handla av dig får göra det.

Dela webbshop

För att verkligen få **fart** på er försäljning rekommenderar vi er att **dela webbshoppen** med vänner och bekanta. Då kan de som vill handla helt själva titta runt i ditt sortiment och lägga in beställningar i din shop. Detta kan du göra på flera olika sätt under fliken **Dela webbshop**:

Via Facebook

- Du kan enkelt nå ut till alla dina Facebook-kontakter genom att klicka på **Facebooksymbolen** och dela din shop.

Via Messenger

- Klicka på **Messengersymbolen** och välj vilka Facebook-kontakter som skall få ett personligt meddelande med länk till din shop.

Via mail

- **Kopiera länken** och klistra in den i mail/sms/Kik/WhatsApp. Skicka till de kontakter som du vill bjuda in till din webbshop.

Exklusiva produkter i din Webbshop!

Det finns flera produkter som bara finns i webbshoppen och inte i katalogen. Det kan vara allt från helt nya produkter till gamla favoriter i begränsad upplaga. Det webbexklusiva sortimentet varierar och det är först till kvarn som gäller. Därför är det viktigt att du inte väntar med att lägga in dina beställningar utan du vill lägga in dessa löpande. Så fort du lagt in en beställning blir produkterna reserverade till just dina kunder.




Lägg in dina beställningar

Det bästa är att lägga in dina beställningar löpande, på så sätt kan hela gruppen se hur försäljningen går och tillsammans försöka nå ert försäljningsmål.

1. Lägg in beställning

- Klicka på fliken **Sortiment/beställ**

2. Välj kund

- Klicka på **Ny kund.** 
- Fyller du i kundens mailadress kommer kunden få en orderbekräftelse via mail. Dessutom blir det enkelt för dig att kontakta personen nästa gång ni startar en försäljning.
- Välj bara en kund i rullistan om personen handlat av dig förut.

3. Lägg till produkter i beställningen

- Välj vilka produkter kunden vill ha genom att ange antal.
- Du kan enkelt söka bland våra produkter (artikelnummer eller namn)

4. Välj leveranssätt

- Välj om kunden vill ha sin leverans via **dig** eller om paketen omedelbart skall skickas **direkt till kunden** (Direktköp) mot en fraktagift. För Direktköp krävs att kunden är med och kan betala med sitt kort. Din grupp får exakt lika mycket i förtjänst för ett Direktköp.

Direktköp:



Har du vänner eller bekanta som vill handla av dig men bor långt bort? Inga problem! Med Direktköp kan du sälja till människor i hela landet. Din kund betalar med kort i din Webshop och vi packar och skickar varorna med en gång hem till din kund. Supersmidigt!

Det bästa är att din grupp tjänar lika mycket på paket som du säljer med Direktköp i webshopen.

Hantera dina beställningar

Under fliken **Se beställningar** kan du se alla dina kunder, både de som du lagt in och de som handlat själva i webshopen. Under denna flik kan du även hantera redan inlagda beställningar.

Ändra beställning

- Klicka på fliken **Se beställningar.**
- Klicka på den kund vars beställning du vill ändra.
- Kundens beställning blir då synlig.
- Du kan här ändra antal inlagda produkter.
- Spara dina ändringar genom att klicka på **Uppdatera.**

Ta bort beställning

- För att ta bort en beställning – klicka på kundens namn.
- Klicka sedan på **papperskorgen** för att ta bort beställningen.

Kontrollera dina beställningar

- Klicka på fliken **Se beställningar.**
- Välj önskad order (pågående order, slutorder eller kompletteringsorder).

Skicka in din beställning

När försäljningsperioden börjar lida mot sitt slut och du känner dig klar med dina beställningar är det dags att klarmarkera och skicka in din beställning till gruppens kontaktperson.

- Klicka på fliken **Se beställningar.**
- Klicka på **Klarmarkera**
- Bekräfta genom att klicka på **Ja.**

Tips: Swish är ett både smidigt och säkert sätt att ta betalt av dina kunder på. Swish är också bra när du ska betala din Kontaktperson.

Tips: Stäm av din order mot din följesedel när du får din låda av din kontaktperson.



Du vetväl...

om att du och din grupp deltar i någon av våra stora tävlingar?
Surfa in på www.newbody.se/tavlingar för att läsa mer.



Du vetväl...

att vi har 1 års garanti på alla våra produkter?



Om det blir fel:

*Byten och Reklamationer gör kunden själv - helt kostnadsfritt - på www.newbody.se.

* Returer eller Ångerköp? Det sköter Kontaktperson på www.newbody.se.

NEWBODY®