

Hej alla ledare och föräldrar,

Precis som i år kommer vi även nästa år sälja RC-appen. Denna gång vill vi vara tidigt ute, då vi är medvetna om att vi var sena på bollen sist.

Här nedan följer lite information om RC-appen.

Varför köpa RC-appen?

RC-appen är en app som innehåller en mängd olika rabatter bland annat i butiker, restauranger och sportaktiviteter. Det går att ställa in appen på olika städer beroende var man befinner sig. Besöker man en annan stad ändrar man bara i appen och då ser man rabatterna för just den staden. Det är smidigt att ladda ner appen och aktivera den. Efter det har kunderna alla rabatterna i sin telefon.

Det finns många fina rabatter för kunderna vi säljer till, vilket gör att de tjänar ihop kostnaden (300:-) för RC-appen fort. Här nedan finns några exempel på vad som fanns i den app som såldes i år, men det finns betydligt fler i appen.

Soya: köp 2 buffé betala för 1 spara 279:-

Intersport: 20% rabatt på ett helt köp

Nordic wellness: 1 gratis månad värde 520:-

Jack and Jones: 20% på ett köp

KappAhl: 20% på ett helt köp

Lekia: 20% på ett helt köp

Albrekts Guld: 20% på ett helt köp

Glitter: 25% på ett helt köp

Kandyz: 50% rabatt på 1kg godis

Bowling: 2 timmar 50% rabatt

Rosenlundsbadet: 50% rabatt på entré

Scandic: frukost buffé 2 för 1

Sibylla: köp 2 betala för 1

Bernards: köp 2 frukost betala för 1 även kaffe och bulle 2 för 1

Burger King: köp 2 betala för 1

Esters kök & Bar: köp 2 betala för 1 pizza och 3 rätters.

Rc Arena: 50% på badminton och squash

Blomsterlandet: 20% på ett helt köp

Som vi nämnde i början på detta mail vill vi vara ute i god tid. Därför uppmuntrar vi er att redan nu börja sälja kommande års appar. Vi tror att det underlättar försäljningen när vi börjar redan nu samt att ni får tydlig information om vad RC-appen är och kan berätta om appen för era kunder. Varje spelare ska sälja två appar. I familjer med fler än två spelare i föreningen säljer minst fyra appar.

1. Varje spelare säljer minst två appar. Laget får 75:-/såld app. Såklart får ni sälja mer, desto mer pengar till lagkassan.
2. Hur många appar varje spelare sålt rapporteras till kontaktföräldern senast 15 januari. Vill man köpa sig fri meddelas detta också till kontaktföräldern senast 15 januari.
3. Lagföräldern summerar antalet appar som sålts och antal som köpt sig fria, och hämtar sedan ut dessa på kansliet i slutet på januari.
4. Apparna betalas via en faktura (betalavi) som skickas ut till vårdnadshavare via den digitala lagkassan. Det skickas även ut en faktura (betalavi) till de som köper sig fria. Fakturan ska vara betald senast 31 mars. Apparna hämtas hos kontaktföräldern efter överenskommelse.
5. Därefter lämnas koderna till apparna ut till era kunder. Det finns inget sista datum som koderna måste registreras i appen.

Som en liten morot till den kommande försäljningen; Ett lag med 40 spelare som i snitt säljer 4 appar/spelare kommer få en förtjänst på 12000:-, rätt in i lagkassan.

Vill man köpa sig fri kommer det att kosta 400:-/spelare (800:-/familj som har fler än två barn i föreningen). Köper man sig fri betalas det också in via den digitala lagkassan. När man köper sig fri går 75:- till lagkassan, 25:- till ungdomssektion och 300:- för att betala apparna. De appar vi inte får sålt under 2024 kommer behöva flyttas över till 2025, då vi inte kan skicka tillbaka dem.

För familjer i ekonomisk utsatthet som inte kan sälja sina appar så uppmuntrar vi er att ta kontakt med kansliet så kan ni kika på en lösning.

Alla kontaktföräldrar kommer få ett separat mail om digitala lagkassan och skapandet av fakturor (betalavier) lite längre fram.

Vi i ungdomssektionen vill önska alla en riktig God Jul och ett Gott Nytt År!